

A1 Hlavní sál panelové diskuse		A2 Hlavní sál panelové diskuse		A3 Hlavní sál přednášky		B workshopový sál workshopy		C workshopový sál workshopy						
9:00	9:30	Registrace účastníků												
9:30	9:40	Přivítání - úvodní slovo												
9:45	10:55	Poradce vs. klient - kam kráčí jejich vztah?	9:45	10:55	Reality a finance - spolu nebo odděleně?	9:45	10:55	Jak využít potenciál ženského cyklu v byznysu	9:45	10:15	Nová doba! ...moderní nástroje pro správu majetku	9:45	10:15	Orientujete se? Fondy kvalifikovaných investorů nebo retailové fondy?
									10:25	10:55	MND – benefit pro Vaše klienty a nový zdroj příjmu pro Vás	10:25	10:55	Budoucnost životního pojištění – IŽP na rizika nebo rizikovka?
11:15	12:25	Soutěž krásy - přehlídka nejlepších aplikací pro poradce	11:15	11:45	Dopad regulačních změn na poradce	11:15	12:25	Comsense Důvěryhodná banka 2018	11:15	11:45	Podnikání pro firmy, menší podniky a živnostníky – Cashbot a PojištěnáFaktura.cz	11:15	11:45	OK POINT - trvalý zdroj klientů
			11:55	12:25	Dopad regulačních změn na poradenské firmy				11:55	12:25	Akvize klientů využitím segmentovaných služeb Swiss Life	11:55	12:25	Blíží se hospodářská krize?
12:25	13:25	přestávka												
13:25	14:35	Pojištění - kterým směrem se hýbe trh?	13:25	14:35	Alternativní investice - Fondy kvalifikovaných investorů	13:25	14:35	Výjimečnost, jinakost, aneb jak v dnešní době uspět?	13:25	13:55	Kam se řítíme?	13:25	13:55	Partners market: Cesta k efektu sněhové koule
									14:05	14:35	“Best Of” pojistné podmínky	14:05	14:35	Stormmbook, elektronické řešení celého obchodu a synergie s realitní kanceláří
14:55	16:05	Financování bydlení - hypotéky v novém čase	14:55	16:05	Jak začít obchodovat (nejen) na burze a nepropálit účet	14:55	16:05	Biostrukturální prodej a marketing	14:55	15:25	Speeddating	14:55	15:25	Disruptivní technologie. O co jde a jak na nich vydělat?
									15:35	16:05	Hračky pro finanční poradce	15:35	16:05	Budte In v Investování: robo-poradce nebo člověk?
16:25	17:35	Investování - trendy v oblasti kolektivního investování	16:25	17:35	Vzdělávání poradců - co se nabízí a co se vyplatí?	16:25	17:35	Telefonování vs. email, sociální sítě a osobní setkání	16:25	16:55	Úvěr od Buřinky – nejlepší partner pro rekonstrukci	16:25	16:55	Náhrada škody jako nástroj pro poradce – maják na nové klienty
									17:05	17:35	Jak být úspěšným realitním makléřem navzdory pokynům z centrál	17:05	17:35	Jaká je cena finančního poradce?